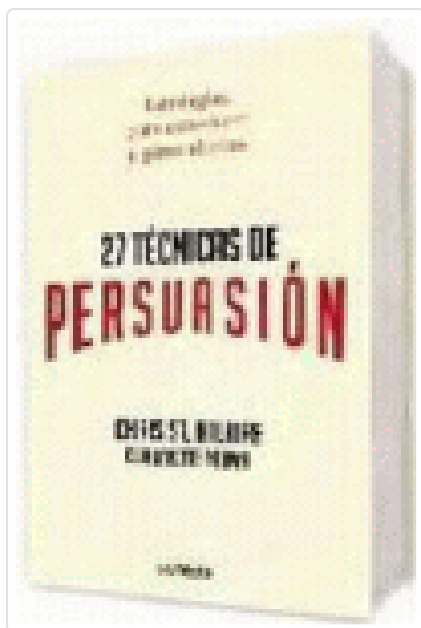


27 TECNICAS DE PERSUASION



HILAIRE, CHRIS ST.

SINOPSIS

La auténtica persuasión se basa en la capacidad para comprender a la audiencia que uno tiene delante, ya sea una persona o un millón, y en crear un mensaje que encaje con lo que piensan de antemano. Chris St. Hilaire le enseña a persuadir sin avasallar, a identificarse con su audiencia y a utilizar un lenguaje que logre que la gente se ponga de su lado, en sus propios términos. Con ejemplos provocadores procedentes tanto del entorno político como empresarial, 27 Técnicas de persuasión proporciona estrategias que se pueden poner en práctica de forma inmediata en cualquier situación ...

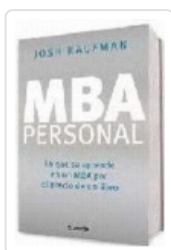


Editorial	CONECTA
Materia	NARRATIVA AUTOAYUDA
Colección	SIN COLECCION
EAN	9788493869366
Status	Disponible
Encuadernación	Otros
Páginas	238
Tamaño	15xx mm.
Peso	1
Precio (Imp. inc.)	17,90€
Idioma	Español
Fecha de lanzamiento	12/09/2011

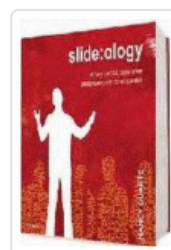
Títulos relacionados



YO 2.0
SCHAWBEL, DAN



MBA PERSONAL
KAUFMAN, JOSH



SLIDE:OLOGY
DUARTE, NANCY