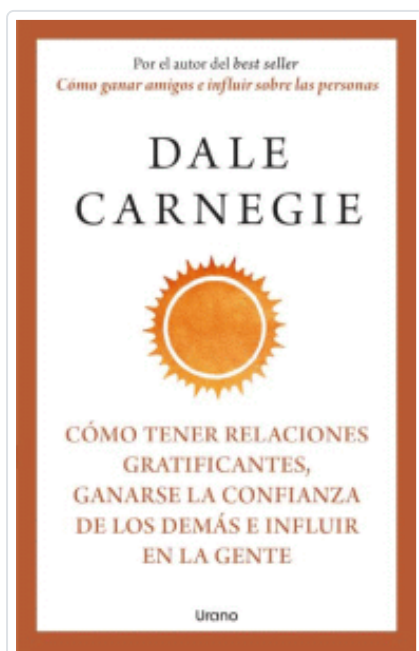


# COMO TENER RELACIONES GRATIFICANTES, GANARSE LA CONFIANZA D



## CARNEGIE, DALE

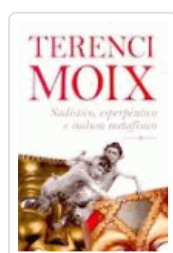
### SINOPSIS

+Cuáles son las características de una persona carismática? +Podemos desarrollar las cualidades que cautivan a los demás? Tendemos a pensar que el magnetismo personal es un don innato. Sin embargo, aplicando ciertas técnicas, todos podemos adquirir el tipo de personalidad cálida y extrovertida que atrae a las personas como un imán. Este es el principio que articula la obra de Dale Carnegie, precursor del coaching y uno de los nombres más acreditados del crecimiento personal, cuyas enseñanzas presentamos actualizadas para los lectores del siglo XXI. A partir de ejemplos de la vida real y de contrastados consejos de psicología práctica, este manual ofrece las claves para brillar en el terreno personal y profesional: cómo desarrollar una personalidad magnética, cultivar las amistades o generar confianza desde la simpatía, la autenticidad y la honestidad; cómo tratar con personas difíciles, influir en los demás en un entorno de cooperación o desarrollar la inteligencia emocional. Los secretos del carisma y la influencia contados por el mago de las relaciones sociales. ...



Editorial	URANO
Materia	AUTOAYUDA Y SUPERACION
Colección	SIN COLECCION
EAN	9788418714283
Status	Disponible
Páginas	224
Tamaño	135xx mm.
Peso	280
Precio (Imp. inc.)	14,00€
Idioma	Español
Fecha de lanzamiento	08/11/2023

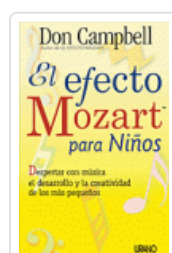
### Títulos relacionados



SADISTICO, ESPERPENTICO E INCLUSO METAFISICO  
MOIX, TERENCI



SECRETO DE CHANEL Nº5, EL MAZZEO, TILAR J



EFFECTO MOZART PARA NIÑOS, EL DON CAMPBELL



COACHING. HERRAMIENTAS PARA EL CAMBIO  
DILTS, ROBERT