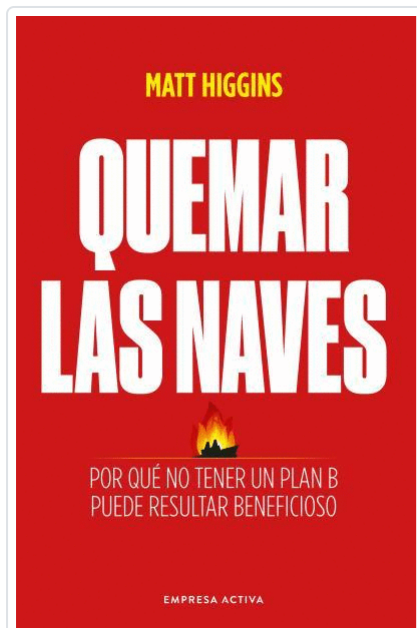


QUEMAR LAS NAVES



Higgins, Matt

SINOPSIS

Un libro que ha inspirado a miles de personas a transformarse en empresarios audaces, a lanzar el negocio de sus sueños y a aprender a silenciar a todos aquellos, que quieren detenerlos (sobre todo a ellos mismos). Existe una estrategia contraintuitiva, pero muy efectiva, utilizada a lo largo de la historia para conseguir aquello que parece imposible: eliminar cualquier pensamiento de retirada. Es el famoso grito de «¡Quemad las naves!», o lo que es lo mismo, estar dispuesto a darlo todo por conseguir un objetivo y a no darse por vencido. En estas páginas, Matt Higgins, miembro ejecutivo y profesor de la Escuela de Negocios de Harvard y cofundador de RSE Ventures, una de las firmas de inversión privada más importantes de Estados Unidos, nos trae el resultado de una extensa investigación a través del estudio de casos reales, en donde se demuestra que el simple hecho de contemplar un plan B disminuye la probabilidad de lograr algún día el plan A. Escrito con el tono tranquilizador de un mentor, aquí encontraremos las respuestas para navegar los mares más agitados y para animarnos a emprender el viaje más emocionante de nuestras vidas.

«No me ha gustado nunca la idea del plan B. Los grandes sueños requieren una concentración y entrega continuas y cualquier tiempo que dedicamos a planificar el fracaso nos prepara para el fracaso.» Arnold Schwarzenegger «Cualquiera que reflexione sobre las preguntas que plantea Matt en este libro, y que lea las historias inspiradoras que aquí se cuentan, estará listo para abrir su propio camino en los negocios.» David Solomon, director ejecutivo de Goldman Sachs...



Editorial	EMPRESA ACTIVA
Materia	ECONOMIA / EMPRESA
EAN	9788418308000
Status	Disponible
Páginas	256
Tamaño	230x150x0 mm.
Precio (Imp. inc.)	14,00€
Idioma	Español
Fecha de lanzamiento	08/10/2024