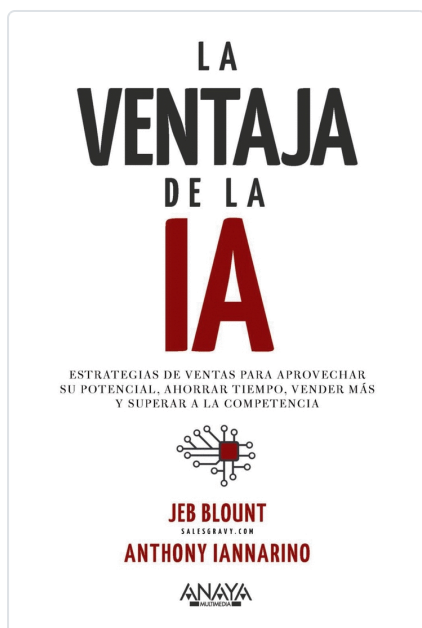


VENTAJA DE LA IA, LA



Blount, Jeb ; Iannarino, Anthony

SINOPSIS

Aprovecha la IA para obtener la ventaja definitiva en el mundo de las ventas. A partir de innovadoras investigaciones y aplicaciones del mundo real, este libro desgrana, paso a paso, una detallada hoja de ruta con el objetivo de vender más mediante una estrategia de ventas impulsada por la IA. Escrito por Jeb Blount y Anthony Iannarino (dos de los formadores en ventas y autores más prolíficos del mundo), el texto desmitifica la inteligencia artificial y demuestra su potencial para que aproveches mejor tu ventaja humana y, así, construyas relaciones más profundas e ideas soluciones ganadoras que te otorguen ventaja sobre la competencia. El libro trata todos los casos prácticos y reales de uso de la IA que los profesionales de las ventas necesitan para disponer de más tiempo para vender más. Sus lectores aprenderán a automatizar tareas aburridas y repetitivas, a realizar análisis e investigaciones exhaustivas, a crear canales de distribución, a elaborar mensajes potentes y únicos para destacar entre la multitud y a acortar el ciclo de ventas. También se incluyen consejos y trucos de ingeniería de prompts para obtener fácilmente los mejores resultados posibles de la IA generativa desde el primer momento. Navegar por el nuevo mundo de la IA puede parecer desalentador, pero con Blount y Iannarino al timón, este libro es un viaje de fortalecimiento, innovación y profunda conexión humana. Una lectura esencial para todos los profesionales de las ventas que buscan cosechar los beneficios de un enfoque proactivo hacia las nuevas tecnologías de vanguardia....



Editorial	ANAYA MULTIMEDIA
Materia	INFORMATICA
EAN	9788441551534
Status	Disponible
Páginas	288
Tamaño	220x145x18 mm.
Peso	393
Precio (Imp. inc.)	24,95€
Idioma	Español
Fecha de lanzamiento	03/04/2025