

CÓMO GANAR AMIGOS E INFLUIR SOBRE LAS PERSONAS



Dale Carnegie

SINOPSIS

El best-seller clásico del desarrollo personal

Si quieres resultados reales en tus relaciones -en el trabajo, con clientes o en casa- este libro te da un método inmediato y humano. Aprenderás a evitar discusiones estériles, ganar cooperación con aprecio sincero y liderar corrigiendo sin herir el orgullo. Te llevarás reglas claras, ejemplos memorables y ejercicios para poner en práctica hoy mismo.

Lo que vas a poner en marcha:

- Técnicas simples para caer bien y conversar mejor.
- Estrategias para persuadir sin imponer ni discutir.
- Claves de liderazgo que corrigen sin ofender.

Tú cambias tu enfoque; los resultados cambian contigo: más simpatía, más influencia, más ventas y un entorno más amable. Un clásico que sigue funcionando porque se centra en lo que todos desean: ser escuchados, valorados y comprendidos....



Editorial	OBELISCO
Materia	[VSP] PSICOLOGÍA POPULAR
EAN	9788411723985
Status	Disponible
Páginas	352
Tamaño	190x125x21 mm.
Peso	225
Precio (Imp. inc.)	11,00€
Idioma	Español
Fecha de lanzamiento	31/03/2026