

VENDES O VENDES (EDICIÓN LIMITADA)



Grant Cardone

SINOPSIS

No importa si eres vendedor, director comercial o emprendedor, Vendes o vendes será tu guía para vender efectivamente tus productos, tus ideas y a ti mismo, ¡a todo el mundo! El experto en ventas y grandes negocios, Grant Cardone, autor best seller de The New York Times, afirma en este libro que conocer los principios de las ventas es un requisito indispensable para el éxito en cualquier ámbito. Aunque se trate de vender el producto de tu compañía o de venderte a ti mismo la idea de comer sano, todo en la vida puede -y debe- ser tratado como una venta. En Vendes o vendes, Grant Cardone revela las técnicas y los acercamientos necesarios para manejar como experto el arte de vender, en cualquier lugar. Aprenderás cómo manejar el rechazo, revertir las situaciones negativas, acortar los ciclos de venta y garantizar tu grandeza. Cardone también te enseñará los puntos esenciales del éxito: -Vender en una mala economía.

-Mantenerte positivo a pesar del rechazo.

-Llenar tu cartera con nuevos clientes.

-Desafiar la renuencia. Con la gran experiencia de un vendedor extraordinario, Vendes o vendes cambiará la forma en que percibes las ventas, ¡y la vida! Otros autores han opinado:

«Vendes o vendes no es sólo para vendedores. Es un libro con técnicas exitosas de persuasión para cualquier persona -papás, maestros, gerentes, entrenadores- que necesita influir y motivar a los demás».

Dr. Tony Alessandra, autor de The Platinum Rule...



Editorial	DEBOLSILLO
Materia	[KJMV7] GESTIÓN DE VENTAS Y MARKETING
EAN	9788466375887
Status	Disponible
Páginas	248
Tamaño	125x190x0 mm.
Precio (Imp. inc.)	8,95€
Idioma	Español
Fecha de lanzamiento	06/05/2026