

PEQUEÑO LIBRO ROJO DE LAS VENTAS, EL

GITOMER, JEFFREY

SINOPSIS

El bestseller internacional que recoge los principios básicos para convertirse en un gran vendedor. Dicen que los vendedores odian leer, por eso este pequeño libro usa un lenguaje claro, sencillo y directo y está diseñado para llevar consigo todo el conocimiento, sabiduría, experiencia y pasión por las ventas que necesita un vendedor. Este libro incluye una tabla de contenido por capítulo y está repleto de citas, ilustraciones, consejos e ideas para, más allá de la clásica pregunta de cómo vender, entender mejor por qué compra la gente, una pregunta aún más fundamental que todo vendedor tiene que hacerse. Se trata de una pequeña guía práctica que se convertirá en una obra imprescindible para todos aquellos profesionales que deseen formarse en temas comerciales o mejorar sus habilidades. ...



Editorial	ALIENTA
Materia	ECONOMIA / EMPRESA
Colección	SIN COLECCION
EAN	9788416253791
Status	Disponible
Páginas	224
Tamaño	110x0x mm.
Peso	208
Precio (Imp. inc.)	14,96€
Idioma	Español
Fecha de lanzamiento	08/10/2018

Títulos relacionados



MI JEFE ES UN PSICOPATA
PIÑUEL, I



50 MANERAS DE ARRUINAR MI VIDA
FRANÇOIS DE WAAL



CLIENTE MALTRATADO
JUAN JOSE PESO-VIDALS



NEGOCIAR CON ARTE
ALFRED FONT