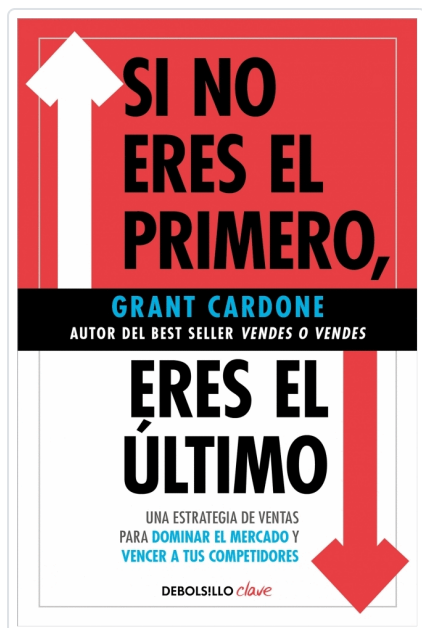


SI NO ERES EL PRIMERO, ¿ERES EL ÚLTIMO!



Cardone, Grant

SINOPSIS

Olvídate de las excusas: estas son las estrategias necesarias para hacer de ti un mejor vendedor, empresario y persona. Alcanza por fin tu libertad financiera. Cada día que pasa es más complicado vender cualquier producto, mantener contentos a los clientes y obtener la más mínima ventaja: parece una tendencia imparable. Los errores son ahora más costosos que nunca y el fracaso se convierte en una posibilidad real para quienes no logren adaptarse con la suficiente rapidez. Imagina que pudieras venderte a ti mismo de manera efectiva y contundente. Que tuvieras la gran capacidad de robar mercado a tus competidores a través de una fórmula precisa con la que aumentar tus ventas y conseguir tus objetivos. En esta obra, Grant Cardone te muestra cómo adoptar esa actitud: «avanza y conquista». Sintoniza con el poder secreto del «hambre», diseña un plan para ser completamente libre e ignora las convenciones sociales: tu objetivo es conseguir el éxito....



Editorial	DEBOLSILLO
Materia	[KJMV7] GESTIÓN DE VENTAS Y MARKETING
EAN	9788466371827
Status	Disponible
Páginas	240
Tamaño	190x125x13 mm.
Precio (Imp. inc.)	10,95€
Idioma	Español
Fecha de lanzamiento	04/09/2025